








Module	Date	Horaires	Thématique précise	Contenus détaillés
1. Cadre juridique des ventes volontaires	15/10/2026	9h00–12h00	Définition et régime juridique des ventes volontaires aux enchères publiques	Définition de la vente volontaire aux enchères publiques ; distinction volontaire / judiciaire ; réglementation spécifique des ventes volontaires de meubles aux enchères publiques
		13h00–16h00	Champ d’application des ventes aux enchères publiques	Biens meubles ; licéité des biens (biens sensibles : revendication, éthique, restes humains, spoliation, provenance) ; biens soumis à réglementation (armes, biens culturels, métaux précieux) ; biens spécifiques (animaux, bateaux) ; biens industriels, biens neufs, biens incorporels
		16h00–17h30	Focus réglementation	CITES. Réglementation et application.
 Total module				
2. Statut des acteurs et environnement institutionnel	16/10/2026	9h00–13h00	Statuts et environnement des opérateurs de ventes volontaires	Statut des opérateurs de ventes volontaires ; personnes habilitées à diriger les ventes ; relations avec les experts ; relations avec le Conseil des maisons de vente ; relations avec les administrations (douanes, ministère de la Culture, OCBC, OFB, DREAL, TRACFIN, DRNED, bureaux de garantie) ; relations avec ayants droit et comités.
		14h00–16h	Responsabilité et déontologie des opérateurs	Responsabilité civile, pénale et déontologique ; obligations de confidentialité et de diligence.
		16h00–17h30	Focus réglementation	Lutte contre le blanchiment et le financement du terrorisme.
 Total module				
3. Préparation et sécurisation des ventes	28/10/2026	9h00–11h00	Mandat de vente et organisation matérielle	Établissement du mandat de vente (prix de réserve) et aspects pratique : enlèvement ; pointage, stockage ; prix de réserve.
		11h00–12h00	Assurance des biens confiés	Assurance des objets confiés

PLANNING PRÉVISIONNEL - FORMATION “NOTAIRES” - TITRE ACCESSOIRE - L321-2 DU CODE DE COMMERCE

Module	Date	Horaires	Thématique précise	Contenus détaillés	Compétences visées	Intervenants
		13h00–14h30	Registres obligatoires	Tenue des registres obligatoires ; registre de police ; informatisation ; livre des métaux précieux	Assurer la conformité documentaire	Madeleine Guéry
		14h30–15h30	Réglementation spécifique	Registre des armes	Appliquer les réglementations spécifiques	Madeleine Guéry
		16h00–18h00	Vérification des biens meubles	Origine des biens (objets volés) ; biens culturels (catalogues musées, OVV, refus de vente) ; certificats ; archives ; biens inaliénables et imprescriptibles ; revendications ; CITES	Garantir la traçabilité et la conformité des biens	Madeleine Guéry
 Total module					7h30	
4. Direction et déroulement des ventes	19/11/2026	9h00–12h00	Organisation et direction des ventes	Annonce préalable ; publicité ; modalités pratiques (conditions de vente, frais, rectification prix de réserve) ; prise d'ordres d'achat	Organiser et diriger une vente	Amélie Desaize
		13h00–17h30	Adjudication et incidents de vente	Adjudication ; incidents (double enchère, téléphone, internet, ordres d'achat) ; police de la vente ; droit de préemption ; classement trésors nationaux.	Gérer les situations complexes en vente	Amélie Desaize
 Total module					7h30	
5. Actes juridiques, fiscalité et post-vente	20/11/2026	9h00–10h30	Documents obligatoires	Procès-verbal ; bordereau d'adjudication ; dépouillement ; décompte vendeur ; décompte acheteur, délivrance des lots.	Formaliser juridiquement la vente	Adriane Grunberg
		10h30–12h00	Droits d'auteur et droits voisins	Droit de suite ; droit de reproduction ; contribution ADAGP ; droit moral	Appréhender les droits attachés aux œuvres	Alexis Fournol
		13h00–16h00	Fiscalité des ventes	Régime de TVA ; plus-value	Maîtriser les règles fiscales	Pierre Beauvillard
		16h00–18h00	Focus opérations post-vente	Défaut de paiement ; incidents	Gérer les suites de la vente	Rémi Simhon
 Total module					7h30	

Module	Date	Horaires	Thématique précise	Contenus détaillés	Compétences visées	Intervenants
6. Expertise et estimation des biens	27/11/2026	9h00–13h00	Tour de salle à l’Hôtel Drouot	Évaluation et expertise des conditions d’inventaire d’une vingtaine de lots au sein d’une salle de vente, avec analyse des pratiques professionnelles et des critères de présentation : mobilier et objets d’art	Évaluer les biens (objets d’art)	Ludovic Bussetti
		14h00–17h30	Reprise du tour de salle (locaux du CMV)	Description, inventaire, estimation : mobilier et objets d’art	Consolider les compétences	Ludovic Bussetti
 Total module					7h30	
7. Modules d’expertise appliquée	30/11/2026	9h00–13h00	Modules d’expertise d’approfondissement	Description, inventaire, estimation : mobilier et objets d’art	Consolider les compétences	Ludovic Bussetti
		14h00–17h30	Modules d’expertise d’approfondissement	Description, inventaire, estimation : mobilier et objets d’art	Consolider les compétences	Ludovic Bussetti
 Total module					7h30	
8. Simulation et administration des ventes	01/12/2026	9h00–13h00	Expertise des biens techniques	Description, inventaire, estimation : matériel industriel ; véhicules d’occasion ; estimation	Appréhender la réalité d’une vente	Germain Morel
		14h00–17h30	Administration des ventes (récapitulatif général)	Gestion administrative des ventes	Structurer l’organisation	Adriane Grunberg
 Total module					7h30	